



۱۷ اعتقاد ثروتمندان

عقیده شماره ۱

آدم های ثروتمند معتقدند : من، زندگی خویش را خودم می سازم

آدم های فقیر معتقدند : زندگی برای من تصادفی پیش می آید

اعتقاد داشتن به این مساله که عنان زندگی و به ویژه وضعیت مالی در دستان شما قرار دارد خیلی مهم است. اگر به این موضوع اعتقادی ندارید ، پس اصولا باید به این نکته معتقد باشید که روی وضعیت مالی زندگی تان کنترل کمی داشته یا کنترل ندارید. بنابراین بر روی رسیدن به کامیابی مالی خود نیز کنترل نخواهید داشت . آیا به این مساله توجه کرده اید که معمولا این آدم های فقیر هستند که بخت خود را در قرعه کشی می آزمایشند ؟ آنها در واقع به این اعتقاد دارند که پول از طریق افتادن قرعه به نام آنها می رسد.

عقیده شماره ۲

ثروتمندان با پول، با هدف برنده شدن بازی می کنند

افراد فقیر با پول، با هدف بازنده نشدن بازی می کنند

آدم های فقیر در بازی با پول ، به جای حالت تهاجمی ، حالت تدافعی دارند اجازه دهید از شما بپرسم : اگر شما در هر بازی یا در هر ورزشی تنها بر روی دفاع کردن تکیه کنید، شانس شما برای بردن چقدر است ؟ بیشتر مردم می دانند که خیلی کم یا هیچ. هدف آدم هایی که



تهران - میدان ۷ تیر - خیابان قائم مقام - نرسیده به خیابان فجر - نیش کوچه سام - پلاک ۱۷ - طبقه ۴

تلفکس : ۵ - ۸۸۳۴۹۶۷۰ (۰۲۱) - فاکس : ۸۸۳۴۹۶۷۳ (۰۲۱)

URL: www.parsnamaddata.com

E-mail : info@parsnamaddata.com

به معنای واقعی ثروتمند هستند ، داشتن دارایی و خیر و برکت زیاد است نه به مقدار

کم که فقط بتوانند مخارجشان را تامین کنند، بلکه به مقدار خیلی زیاد. هدف عمده افراد فقیر در بازی با پول چیست ؟ در همین حد که از عهده کرایه خانه و قسط و بقیه مخارج بر بیایند برایشان معجزه است .

اجازه دهید یک قانون را به شما بگویم : وقتی تصمیم شما این است که به اندازه ای پول داشته باشید که بتوانید فقط هزینه هایتان را بپردازید این دقیقا همان مقداری خواهد بود که بدست خواهید آورد. فقط برای پرداخت هزینه ها و نه حتی هزار تومان بیشتر.

عقیده شماره ۳

افراد ثروتمند متعهد به ثروتمند شدن و بهبود زندگی شان هستند

افراد فقیر آرزومند ثروتمند شدن هستند

اگر از بیشتر مردم بپرسید که آیا مایل هستید ثروتمند شوید یا نه ؟ آنها این سوال را احمقانه دانسته و می گویند (معلوم است که می خواهیم ثروتمند باشیم) منتها حقیقت این است که بیشتر مردم به طور جدی نمی خواهند که ثروتمند شوند چرا ؟ چون در ذهن ناخودآگاه آنها باورهای منفی زیادی در مورد ثروت و دارایی داشتن وجود دارد. افرادی که باورهای منفی نسبت به پول دارند، پیام های متضاد در مورد ثروتمند شدن را با هم دارند بخشی از شما می گوید : پول بیشتر داشتن ، زندگی را با نشاط تر می کند اما بخش دیگری به فریاد



می آیند او، من باید مثل سگ کار کنم. بعد قسمت دیگری از شما به نجوا در
می آید : او بعد از این هر کس در دنیا از من صدقه می خواهد .

این پیام های متضاد ممکن است بی غرض باشد ولی در واقع همین تناقض ها در
احساسات و افکار، یکی از عمده ترین دلایل ثروتمند نشدن بیشتر مردم است.

باور شماره ۴

ثروتمندان بزرگ می اندیشند
افراد فقیر محدود می اندیشند

شما مایلید چطور زندگی کنید چطور می خواهید این بازی را انجام دهید ؟ آیا
می خواهید در لیگ های بزرگ و دسته اولی بازی کنید یا در لیگ های کوچک ؟ انتخاب با
شماست .

بیشتر مردم بازی کوچک در لیگ های پایین تر را انتخاب می کنند چرا ؟ اول به خاطر ترس،
آنها شکست را با مرگ برابر می بینند و حتی از موفقیت بیشتر گریزانند دوم این که آنها
احساس کوچکی و بی لیاقتی می کنند و این احساس را در خود ندارند که به اندازه کافی
خوب و مهم هستند.



باور شماره ۵

آدم های ثروتمند بر روی فرصت ها تمرکز می کنند

آدم های فقیر بر روی موانع تمرکز می کنند

آدم های ثروتمند روی پاداش ها و نتیجه ای که بدست می آورند، تمرکز می کنند. ولی تمرکز آدم های فقیر روی خطرها است .

به این سوال قدیمی می رسیم که آیا نیمه لیوان ، پر است یا خالی ؟

اشخاص فقیر انتخاب های خود را براساس ترس انجام می دهند، ذهن آنها دائم آنچه را که در هر موقعیتی ایراد بوده و یا می تواند یک اشکال محسوب شود از نظر می گذراند معیار اولیه ذهن آنها این است اگر نشد ؟ یا اغلب می گویند نه نمی شود. آدم های ثروتمند انتظار دارند که موفق شوند ، آنها به توانایی ها و به خلاقیت خود اعتماد داشته و بر این باور هستند که اگر مساله ای پیش بیاید، می توانند راه دیگری را به سوی موفقیت پیدا کنند.

عقیده شماره ۶

افراد ثروتمند، ثروتمندان و افراد موفق دیگر را ستایش می کنند

افراد فقیر ، از آدم های ثروتمند بیزار و متنفر هستند

باید بدانید که اگر آدم های ثروتمند را به هر صورت و شکلی بد بدانید و بخواهید که خودتان آدم خوبی باشید، هیچ وقت نمی توانید ثروتمند شوید. غیر ممکن است، چون این باور



یک تناقض بزرگ در شما ایجاد می کند. چطور می توانید فردی شوید که از آن متنفر هستید؟

تنفر و حتی عصبانیت آشکاری که بیشتر مردم فقیر نسبت به ثروتمندان دارند حیرت آور است. گویی که ثروتمندان هستند که آنها را فقیر کرده اند و این گونه ادعا می کنند بله درست است آدم های ثروتمند، همه پولها را به دست آورده اند و چیزی را برای ما باقی نگذاشته اند.

غافل از این که موفقیت و ثروت ، فراوان و بی کران است و در هر جا حضور دارد فقط باید آن را تشخیص داده و از آن استفاده کرد.

عقیده شماره ۷

آدم های ثروتمند با افراد مثبت و موفق معاشرت می کنند

فقیران با آدم های منفی و یا شکست خورده معاشرت می کنند

افراد موفق به افراد موفق دیگر نگاه می کنند تا در خودشان ایجاد انگیزه کنند آنها به

افراد موفق دیگر به عنوان مدل هایی برای یادگیری نگاه کرده و به خود می گویند: اگر آنها

می توانند انجام دهند، پس من هم می توانم انجام دهم. الگوگیری یکی از راه های مهم

برای یادگیری در افراد است.



افراد ثروتمند از این که دیگران در موفقیت پیشقدم شده اند خوشحالی دارند چون

می توانند اکنون و براساس تجرب آن‌ها ، طرحی را برای خود بریزند که دستیابی آن‌ها به موفقیت را آسان تر می کند بنابراین سریع ترین و آسان ترین راه برای ایجاد ثروت ، آموختن این است که افراد ثروتمند که استاد بازی با پول هستند چگونه بازی می کنند و آن را الگو قرار دهند.

برعکس، آدم های فقیر وقتی در رابطه با موفقیت کسی چیزی را می شنوند در برابر آن قضاوت و انتقاد کرده و آن‌ها را به باد سخره می گیرند و سعی می کنند آن‌ها را به سطحی که خودشان در آن قرار دارند، تنزل دهند.

نگاه کنید و ببینید که با چه کسی همراهی می کنید و کسانی را که وقت خودتان را با آن‌ها می گذرانید به دقت انتخاب کنید.

عقیده شماره ۸

آدم های ثروتمند مشتاق تبلیغ کردن خود و ارزش هایشان هستند.

آدم های فقیر اشتیاقی به تبلیغ ندارند.



• تهران - میدان ۷ تیر - خیابان قائم مقام - نرسیده به خیابان فجر - نیش کوچه سام - پلاک ۱۷ - طبقه ۴

• تلفکس : ۵ - ۸۸۳۴۹۶۷۰ (۰۲۱) - فاکس : ۸۸۳۴۹۶۷۳ (۰۲۱)

• URL: www.parsnamaddata.com

• E-mail : info@parsnamaddata.com

تفر از تبلیغ کردن خود ، یکی از بزرگترین موانع بر سر راه موفقیت است.

افرادی که در رابطه با تبلیغ کردن از خودشان مشکل دارند، معمولاً ورشکسته هستند خیلی واضح است اگر کسب و کاری که متعلق به خودتان است و یا اگر نمایندگی فروش کالایی داشته باشید، مایل نباشید که مردم از شما، کالای شما یا خدمات شما خبر داشته باشند، چگونه می خواهید درآمد کسب کنید؟

مردم معمولاً به دلیل اینکه فکر می کنند تعریف کردن از خود، بی ادبی و غرور بیجا می باشد، برتری ها و امتیازهای خودشان را برای افراد بازگو نمی کنند. این گونه افراد که فروتنی و افتادگی بیش از حد دارند معمولاً افرادی با موفقیت کمتر هستند .