



## فرمول نابغه ها (۱۲)

قبل از انجام هر اقدام و یا موقعیت مهم ، چند دقیقه ای تامل کنید و مدتی را به **تجسم و تصور یکایک جزئیات بهترین عملکرد** اختصاص دهید و در حد امکان تصویری روشن و کاملا مشخص بیافرینید، افراد بازنده که راه به جایی نمی برند نیز از همین شیوه کاری پیروی می کنند با این تفاوت که قبل از آغاز هر کار مهم و کلیدی ، تجربه های ناموفق گذشته را در ذهن زنده می کنند و آنقدر آن را تکرار می کنند تا در برون به صورت واقعی عینی درآید.

برای این که به خیل پیروزمندان پیوندید، قبل از هر اقدام، عملکرد کامل خود را در آن زمینه مرکز توجه قرار دهید و **پیوسته به برتریهای خود بیندیشید**، هر بار که بهترین عملکرد خود را مرور می کنید و به آن می اندیشید و یا آن را مجسم می کنید، آن الگوی برتری و کمال را در ذهن ناهشیارتان مستحکم تر می کنید.

این نکته را همیشه به یاد داشته باشید که بسیاری از بازرگانان ثروت عظیم و موفقیت درخشان خود را با یک گفت و گوی برازنده و یک ارتباط موثر تحصیل کرده اند، مدام در کند و کاو باشید تا رفتار و ارتباطات خود را بهتر و پیشنهادی تر کنید زیرا گفتار و کردار درست هم چون آهنربا همه چیز و همه کس را به سوی شما جذب می کند.



## نیاز به معاشرت با افراد برجسته

یکی از دوستان من با گرایش به تعالی و درک مفهوم (ممتاز) بودن، از نظر فردی و اجتماعی به موفقیت‌های بزرگی دست یافت . او روزی به این حقیقت واقف شد که اگر از کمال و کامل شدن روی برگرداند، از مال و منال جهان به جزء آب باریکه ای چیزی دستگیرش نخواهد شد. از این رو در لحظه ای بحرانی ناگهان تصمیم گرفت که در سایه تلاش و سخت کوشی و به کار بستن پندی از یک اهل فن، پیامی از یک کتاب و گذراندن دوره های آموزشی مورد نیاز در حرفه خود به حد اعلای کارایی و بازدهی نائل آید. او با پیروی از این شیوه کار توانست ظرف یک سال به جمع بیمه گذاران بارز و شاخص شرکت بپیوندد تا بدانجا که وی را به عنوان نماینده شرکت به کنگره ملی بیمه گذاران که سالی یک بار برگزار می شد ، اعزام کردند. از ظواهر امر مشخص بود که عطش کسب پیشرفت نیروی محرکه عظیمی را در وجودش بسیج کرده است. او گفت ( در تمام مدتی که در کنگره حضور داشتم ، از کمترین فرصت برای دیدار و گفت و گو با بیمه گذاران نمونه کشور پرسشهایی از این دست را با آنان در میان می گذاشتم .

چه کتابهایی را مطالعه می کنید؟

چگونه موفق شدید؟



- تهران - میدان ۷ تیر - خیابان قائم مقام - نرسیده به خیابان فجر - نبش کوچه سام - پلاک ۱۷ - طبقه ۴
- تلفکس : ۵- ۸۸۳۴۹۶۷۰ (۰۲۱) - فاکس : ۸۸۳۴۹۶۷۳ (۰۲۱)
- URL: [www.parsnamaddata.com](http://www.parsnamaddata.com)
- E-mail : [info@parsnamaddata.com](mailto:info@parsnamaddata.com)

چه دوره های آموزشی را گذرانده اید؟

برای موفقیت در این رشته چه نکاتی را توصیه می کنید؟

و از این که همه این افراد با روی گشاده به یکایک پرسشهایم پاسخ می دادند در پوست خود نمی گنجیدم

به هر حال این دوست توانست بهترین توصیه ها را از افرادی که در صنف بیمه به بهترین کارایی نائل آمده بودند جمع آوری کند. به شما توصیه می کنم که در رشته فعالیت خود درصدد ارتباط با افراد برگزیده و پیشرو باشید. با ایشان به گفت و گو بنشینید و از رموز و دقایق کارشان باخبر شوید تا تاثیر معجزه آسای آن را به چشم خود ببینید.

دستیابی به کمال و حد اعلای بازدهی را امری کاملا امکان پذیر تلقی کنید. البته واضح و مبرهن است که دستیابی به بهترین بازدهی و عرضه بهترین متاع به غایت دشوار است کار و مشقت فراوانی می طلبد و مستلزم انضباط نفس است. اما در عوض هر گامی که در مسیر کمال و کامل شدن بر می دارید و هر عملکرد عالی که از خود نشان می دهید، عزت نفس شما را مستحکم کرده و شما را در مرتبه بالاتری از موفقیت حرفه ای قرار می دهد، افزون بر این که درآمد بیشتری را نصیب شما کرده و خودپنداره تان را مثبت می نماید.



اگر به کسب و کار خود چندان علاقه ای ندارید و نمی توانید

خود را در اختیار کارهایی که پیش رو دارید قرار دهید و با تمام فکر و روح با آن یکی شوید، یقین بدانید که عدم شور و اشتیاق به این حرفه اجازه نمی دهد که از تمام توش و توان خود مایه بگذارید و به حد بازدهی دست یابید همیشه به یاد داشته باشید که تنها شرط موفقیت و شادکامی آن است که شغلی داشته باشید که شیفته آن باشید.